

## RAUM 1

09.45 Eröffnung der aruna Fachmesse durch Matthias Kschinschig (aruna GmbH) und Christopher Kluwe (aruna GmbH)

**10.45 – 11.15** **Der Risiko-Appetit der Concordia: Ein Gala-Menü aus Rechtsschutz-, Landwirtschafts-, und Hausratversicherung**  
**Referent:**  
 Sascha Beck (Concordia)

**13.00 – 13.30** **Bürgschaften: wie und warum?**  
 • Wann sind Bürgschaften erforderlich?  
 • Welche Bürgschaften bietet die Württembergische an?  
 • Welche Informationen benötigen wir für eine Angebotskalkulation?  
**Referent:**  
 Oliver Matzdorf (Württembergische)

## RAUM 2

**10.00 – 10.30** **einfach.LEBENS.WERT.versichert**  
 • Die Unfallversicherung der InterRisk  
 • Beitragsfreie Unfall-Pflegeleistungen in der XXL  
 • Unfall(Pflege)Rente XXL  
**Referent:**  
 Michael Siering (InterRisk)

**10.45 – 11.15** **Begeistern Sie Ihre Kunden mit der nachhaltigen Kfz- und Rechtsschutzversicherung der Itzehoer**  
**Referent:**  
 Patrik Weiß (Itzehoer Versicherungen)

**11.30 – 12.00** **Vertrauen Sie Ihrem Gewerbeexperten Dialog und aruna-Relax**  
 • BHV und aruna-Relax lückenlos gut  
**Referenten:**  
 Simone Pitann und Martin Leinau (Dialog Versicherungen)

**12.15 – 12.45** **Gewerbliche Gebäudeversicherung – Sicherheit für Kunden und Vermittler**  
 • Abgrenzung gew. Gebäude vs. Wohngebäude ; Fallstricke  
 Abgrenzung Inhaltsversicherung vs. Gebäudeversicherung  
 • Versicherungssummenermittlung und Bedeutung des Unterversicherungsverzichts  
 • Highlights Continentale Produktlösung  
 • kostenfreier Wertermittlungsservice vor Ort und SkenData Nutzung  
**Referent:**  
 Ingo Ledderbogen (Continentale Sachversicherung AG)

**13.00 – 13.30** **Zu Risiken und Nebenwirkungen fragen Sie Ihren Arzt oder Apotheker? – Oder doch lieber einen Spezialisten!**  
 • Experteninformationen – Herausforderungen im Health Care Bereich (Gesundheitswesen)  
 • Vertriebsangebote - Umfangreiche und zielgerichtete Impulse für den Vertrieb in der Zielgruppe Heilberufe  
 • Vorreiterlösungen - Innovative Lösungsansätze die eine 360-Grad Beratung ermöglichen  
**Referent:**  
 Milan Jarosch (DMB Rechtsschutz-Versicherung AG)

## RAUM 3

**10.00 – 10.30** **Herausforderungen durch den Klimawandel im Bereich der Elementarversicherung**  
 • Elementargefahren, ein unterschätztes Risiko?!,  
 • Wie kann und sollte man beraten?  
 • Wie kann man es versichern?  
**Referent:**  
 Michael Galuba (VHV)

**10.45 – 11.15** **Inhalt mit All-Risk-Deckung und aruna Ertragsausfall Soforthilfe**  
 • Vorstellung des aruna-Rahmenvertrages  
 • Einzigartiger Regulierungsansatz für Ertragsausfallsschäden im Sinne der Kunden  
 • Schnellrechner inkl. Abschluss und Beratungsprozess  
**Referent:**  
 Johann Wastian (die Bayerische)

**11.30 – 12.00** **Maßgeschneiderte Konzepte für Maklerkunden (Interlloyd) und 1:1 Umdeckungen & RS Upgrade - Aktion (ARAG)**  
 • „SchönGesund – Branchenkonzept für Körper und Gesundheit“  
 • „Infinitus“ – Hausrat ohne Versicherungssummen  
 • „ImmoPlus“ – Individuelle Lösung für Immobilienbesitzer  
**Voraussetzungen für 1:1 Umdeckungen**  
 • BAK inklusive RS Upgrade Aktion  
**Referenten:**  
 Sven Inselmann (Interlloyd Vers.-AG) und Karsten Unger (ARAG)

**12.15 – 12.45** **Zielgruppenorientiert beraten und überzeugen - Wünsche und Bedürfnisse erkennen**  
 • private Kompositparten (Haftpflicht, Hausrat und Unfall) zielgruppenorientiert beraten  
**Referent:**  
 Timm Ahrend (Die Haftpflichtkasse VVaG)

**13.00 – 13.30** **Bauleistungsversicherung: warum, wofür, weshalb?**  
 • Grundsätzliches zur Bauleistungsversicherung  
 • Vorteile der Sondervereinbarung mit aruna GmbH  
 • Tipps und Tricks bei der Beantragung  
**Referenten:**  
 Nico Schnabel (Technische Versicherungen DBV R+V) und Dirk Karlipp (R+V)

## RAUM 4

**10.00 – 10.30** **Das ABC der D&O-Versicherung - Weil es für Führungskräfte um ihre Existenz geht!**  
 • Grundlagen der D&O Versicherung  
 • Bisherige Entwicklung des Produktes & der Rahmenbedingungen  
 • Aktuellen Hiscox Highlights inkl. Abschlussprozess  
**Referent:**  
 Stine Ullmann (Hiscox)

**10.45 – 11.15** **KI – DIE neue Gefahr? Angriffsszenarien und Versicherbarkeit**  
 • Grober Überblick zur Entstehung von Künstlicher Intelligenz  
 • Veränderung von Cyber-Angriffsmustern durch KI  
 • Auswirkungen auf die Versicherbarkeit  
**Referent:**  
 Julia Nebe (Baloise Sachversicherung AG Deutschland)

**11.30 – 12.00** **Verkaufsargumente für Cyberversicherungen**  
 • Überblick über Cyberkriminalität und ihre Auswirkungen auf Unternehmen  
 • Die 10 häufigsten Einwände gegen eine Cyberversicherung und wie man sie entkräftet  
 • Sicherheit in der Cloud: Mythos vs. Realität  
 • Datenlecks und die persönliche Haftung von Unternehmern  
**Referent:**  
 Nikolaus Stapels (Nikolaus Stapels Consulting & Training)

**12.15 – 12.45** **Erstes Urteil zur Cyberversicherung setzt neue Maßstäbe**  
 • vorvertragliche Anzeigepflicht  
 • Obliegenheitsverletzungen und Gefahrerhöhungen  
 • Datensicherheit bzw. technische und organisatorische Maßnahmen zur Datensicherheit  
 • Beratungspflichten von Vermittlern  
**Referent:**  
 Tobias Strübing (Wirth-Rechtsanwälte)

**13.00 – 13.30** **KI und IT-Dienstleistung im Fokus - die IT-Branche wichtiger denn je**  
 • Entwicklung der IT-Branche auf deutschem Markt  
 • Leistungsinhalte der Vermögensschadenhaftpflicht  
 • Haftungsrisiken als IT-Dienstleister  
 • Schadenbeispiele  
**Referent:**  
 Philipp Siglow (MARKEL)

Pause

## RAUM 4

**14.45 – 15.00** **aruna Komposit - so stark wie noch nie**  
 • Alleinstellungsmerkmale  
 • Zukunftsvisionen  
**Referent:** Frank Werner (aruna GmbH)

**15.10 – 16.15** **Podiumsdiskussion: Vorstände stellen sich Ihren und unseren Fragen**  
 • Der Poolmarkt 2024 - Status Quo, Tendenzen & Herausforderungen  
 • „Digital Core“ – Basis für erfolgreiche Versicherung von morgen  
 • Servicequalität im Spannungsfeld zwischen Anspruch und Realität  
 • Back to the roots: Risikoausgleich im Kollektiv und in der Zeit  
**Diskussionsteilnehmer:** Dr. Rolf Wiswesser (Vertriebsvorstand der Allianz), Kai Kuklinski (Vertriebsvorstand AXA), Bernd Einmold (Vertriebsvorstand Baloise)  
**Moderator:** Frank Werner (aruna GmbH)

**16.30 – 17.30** **Podiumsdiskussion: KI - Erklären, Verstehen und Nutzen**  
 • generative KI - Grundlagen  
 • Stand der Entwicklung, Einsatz bei Versicherern und Maklern  
 • Datenschutz und Ethik  
 • Zukunftsvisionen  
**Diskussionsteilnehmer:** Nikolaus Stapels (Nikolaus Stapels Consulting & Training), Christopher Kluwe (Geschäftsführer aruna GmbH), Niklas Weiler (Allianz)  
**Moderator:** Sönke Glanz (HDI Versicherung AG)

18.00 – 22.00 get together - Veranstaltungsausklang / -nachlese