

RAUM 1

09.00 Eröffnung der aruna FachmessePersonen

10.00 – 10.30 **HDI: Biometrie – Facelift 2024 – wir machen es einfach!**
 • Umtauschoption – Anhebung Höchstrechnungszins zum 01.01.2025 auf 1%
 • Fokuszielgruppen 2024
Referent: Andreas Winkler (Key Account Manager)

10.45 – 11.15 **Pangaea Life: ESG nur teurer Trend oder renditestarkes Investment? Investieren in nachhaltige Sachwertfonds von Pangaea Life!**
 • unabhängig von der Börse investieren
 • nachhaltige Rendite
 • geringe Schwankungen und Darstellung von verschiedenen Fonds
Referent: Uwe Mahrt (CEO Pangaea Life GmbH)

11.30 – 12.00 **InterRisk: einfach.LEBENSWERT.versichert!**
 • die Absicherung der BU, eine komplexe Herausforderung
 • individuelle und bedarfsgerechte Lösungen für unterschiedliche Risikosituationen
 • passende Konzepte „einfach herausragend, herausragend einfach“
 • individuelle und schnelle Antragsprüfung, große Flexibilität während der Laufzeit, fairer und transparenter Prozess in der Leistungsprüfung
Referent: Michael Siering (Vertriebsbereichleiter)

12.15 – 13.15 **Optimale Altersvorsorgestrategien im aktuellen Marktumfeld**
 • Warum Altersvorsorge?
 • 3-Schichtensystem und aktuelles Marktumfeld
 • Lösungen und Empfehlungen
Referent: Prof. Michael Hauer

Prof. Michael Hauer

Prof. Michael Hauer ist Professor für Finanzmärkte und Financial Planning an der Hochschule Amberg-Weiden sowie Fachautor und -referent im Themengebiet Altersvorsorge. Er ist als „Top Speaker“ ausgezeichnet und wurde im Laufe der letzten Jahre zu mehreren hundert Vorträgen für Kunden- bzw. (Bank-)Beraterveranstaltungen als Referent eingeladen. Für den Fachbereich Altersvorsorge ist er seit 2004 Dozent an der ebs European Business School, Oestrich-Winkel.

13.15 – 14.15 Mittagspause mit Buffet, Erste Tombola-Auslosung

14.30 – 15.30 **STORYTELLING, die Macht von (guten) Geschichten**
 • Was ist Storytelling und warum ist es wichtig?
 • Elemente von (guten) Geschichten (Heldenreise)
 • Techniken und Strategien
 • Anwendungsbereiche von Storytelling (Marketing und Werbung)
Referent: Hardy Kistner

Hardy Kistner

Hardy Kistner hat sein Handwerk in den Bereichen Schauspiel, Impro und Regie gelernt und war an verschiedenen Bühnen tätig. Heute ist er ein erfahrener Coach und Trainer (u.a. Kurse für Storytelling) mit fast 20 Jahren Praxis, der deutschlandweit für Unternehmen, Privatpersonen und den öffentlichen Dienst arbeitet. Mit seinem Knowhow unterstützt er Menschen dabei, ihren Blickwinkel zu erweitern und persönliche Entfaltungsmöglichkeiten zu finden.

www.hardykistner.com

15.45 – 16.15 **Nürnberger: BU-Absicherung!**
 • Kinderversorgung – der erste Weg zur BU-Versicherung
 • Schüler-BU: Schulwechsel/-abschluss als Chance für den günstigsten Schutz
 • Alternative oder einfach passend – die Grundfähigkeitsversicherung
Referent: Roman Goedeke (Spezialist LV Privat)

16.30 – 17.00 **Dialog: Einkommen richtig absichern – die neue Generation 2024!**
 • Kurzantrag Arbeitskraftabsicherung
 • neue Dienstunfähigkeitsklausel
 • Innovationen und mehr Flexibilität in den Tarifen
Referent: Martin Dießel (Key Account Manager Leben)

17.15 – 17.45 **Signal Iduna: Highlights der SI LV!**
 • Wie sieht die Absicherung von Beamten aus?
 • Wieso benötigen Beamte überhaupt eine Vollzugs-/DU-Klausel?
 • Wie sichert die Signal Iduna Beamte ab?
Referent: Stephan Ortlieb (Key Account Manager Leben)

Highlights der SI KV!

- Kinderversicherung
- Warum ein höherer Beitrag in der PKV generell Sinn macht
- Leistungsstärke anhand konkreter Leistungsfälle
- Beitragsstabilität

Referent: Jan Schönteich (Key Account Manager Kranken)

RAUM 2

10.00 – 10.30 **DKV: Gesetzlich versichert und als Privatpatient behandelt – mit der DKV möglich!**
 • KKV für gesetzlich Versicherte – Tarif BMG
 • nur ambulant als Privatpatient – Tarif KAMP
 • Kinder mit dem Tarif BMG zu Privatpatienten machen
Referent: Hans-Jörg Metzke (Key Account Manager Gesundheit)

ERGO: BU-Aktion mit deutlich vereinfachten Gesundheitsfragen/LV-Produkte mit wenig bzw. mit keinen Gesundheitsfragen!
 • Todesfallsumme OHNE Gesundheitsfragen
 • Risiko-LV mit vereinfachten Gesundheitsfragen
Referent: Heiko Aufmhoff (Key Account Manager Leben)

10.45 – 11.15 **Volkswahl Bund: Sie suchen Highlights für Ihre Kunden im Bereich Biometrie und Altersvorsorge?**
 • Grundfähigkeiten bei psychischen Vorerkrankungen
 • Doppelter Todesfallschutz in der verbundenen Risiko-Lebensversicherung mit diversen Extras
 • hohe Garantien bei 100% Fondsquote zu Beginn und schmale Kostenstruktur, wie ist das möglich?
Referentin: Doreen Skibinski (Filialdirektorin)

11.30 – 12.00 **AXA/DBV: Auch Beamte haben ein Altersvorsorgeproblem!**
 • Versorgungssituation
 • Beamten-Produkte
 • Lösungen
Referenten: Silke Kuhring (Regionalmanagerin Vorsorge/KV) und Jörg Mühle (Spezialist ÖD)

15.45 – 16.15 **aruna Services**
bAV/bKV/Benefits – erfolgreich platziert
 • Produkte mit Potenzial für Makler
 • Die richtige Platzierung bei Ihren Mandanten
 • Experten-Team mit hochqualifizierten Sachkenntnissen und viel Praxiserfahrung
Referent: Thomas Heide (Experte bAV)

Immobilie als Kapitalanlage – Kauf und Verkauf
 • Immobilienerwerb als Kapitalanlage mit Struktur und Service
 • Unterstützung bei Ihren Kunden mit einem transparenten Beratungsprozess
 • Hilfe beim Verkauf eines Objektes
Referent: Danny Ritter (Spezialist Immobilien)

Finanzierung – mehr als nur ein Darlehen
 • Unterstützung bei den Finanzierungswünschen Ihrer Kunden
 • eigenständig und ungebunden von Banken
 • Kundenbindung festigen, Provisionen verdienen
Referent: Marc Völker (Diplomierter Bankbetriebswirt, Finanzierungsspezialist & Vermögensberater)

16.30 – 17.00 **WWK: Mit der WWK: Zurück in die Zukunft!**
 • Riestern wie früher
 • bAV wie in der Zukunft
 • FLUX-Kompensator als Umsatz-Generator
Referent: Axel Wehner (Maklerbetreuer VD Berlin)

18.00 – 23.00 Zweite Tombola-Auslosung, Ansprache von Christopher Kluwe (aruna GmbH), Abendessen-Buffet, Veranstaltungsausklang mit Band und PARTY mit DJ